

جهان داروسازی در سال ۲۰۰۴



.....
دکتر بهنام اسماعیلی
.....

رتبه نهم روش در بین شرکت های داروسازی مهم دنیا از وضعیتی خاص برخوردار است. شرکت روش به نوعی واحد بیوفارماسیوتیکال Genentech را در کنار خود دارد که فروش از فروش شرکت روش مجزا و با ۳/۷ میلیارد دلار فروش رتبه دوم شرکت های بیوفارماسیوتیکال را تصاحب کرده است. در صورتی که این تفکیک صورت نپذیرد روش به یک رتبه بالاتر خواهد رسید. البته بخش مهمی از فروش فعلی روش مجدداً به علت حضور شرکت ژاپنی Chugai است که به صورت انفرادی مورد بررسی قرار نگرفته است. گرچه گروه Roche / Chugai در

ROCHE_۹

شرکت روش با ۶۴,۲۱۷ نفر پرسنل در سال ۱۸۹۶ تاسیس شده است.

□ وضعیت مالی

درآمد دارویی: ۱۳/۸۴۰ میلیارد دلار با ۱۴ درصد افزایش

درآمد کل: ۲۵/۲۰۳ میلیارد دلار با ۸ درصد افزایش

درآمد خالص: ۵/۳۵۲ میلیارد دلار با ۱۳۴ درصد افزایش

بودجه R&D: ۴/۱۰۴ میلیارد دلار با ۱۶ درصد افزایش

جدول ۱- موارد ثبت جدید

drug	indication
avastin	colon cancer
tarceva	lung cancer
invirase	HIV
boniva / bonviva	osteoporosis
xenical	obesity
pegasys	chronic hepatitis B
xeloda	colon cancer

نیز در سال اول حضور در بازار بسیار چشمگیر بوده است. فروش سه ماهه اول ۲۰۰۵ این دارو ۲۲۰ میلیون گزارش شده است که بیانگر حضور یک داروی موفق و کاندید برای فروش افزایش بر یک میلیارد دلار در بازار مصرف است. داروی جدید دیگر دو شرکت روش و Genentech برای درمان سرطان Tarceva بوده است که در سه ماهه اول ۲۰۰۵ بالغ بر ۵۰ میلیون دلار فروش داشته است. Tarceva برای درمان سرطان ریه تجویز می‌شود. روش به همراه Genentech و دیگر شریک آن‌ها یعنی OSI pharmaceutical در سال ۲۰۰۵ تقاضای ثبت این دارو برای درمان سرطان پانکراس را به FDA عرضه کرده‌اند. روش طی سال ۲۰۰۴ در بازار داروهای ضد ویروس نیز نامی برای خود دست و پا کرد. فروش ۱/۳ میلیارد دلاری داروی Pegasys یا Copegus با

سال ۲۰۰۴ از ۱۳ درصد افزایش فروش بهره‌مند شدند ولی اگر تغییرات نرخ ارز را در نظر نگیریم از رقم به ۵ درصد رشد کاهش خواهد یافت. به طور کلی گفته می‌شود فروش شرکت روش در زمینه‌های فرآورده‌های تشخیصی و نیز بیوفارماسیوتیکال بر اساس فرانک سوئیس بدون تغییر باقی مانده است. در حال حاضر با سهمی ۳۵ درصدی، داروهای ضد سرطان از نقش مهمی در بین داروهای روش برخوردارند. اولین داروهای پرفروش شرکت روش یعنی Rituxan با فروش ۲/۷ میلیارد دلاری در سال ۲۰۰۴ به افزایش فروش ۲۴ درصدی در سه ماهه اول ۲۰۰۵ و فروش ۷۸۷ میلیون دلار دست یافت. Avastin، Tarceva و Heceptin از دیگر داروهای موفق دو شرکت روش و Genentech در سال ۲۰۰۴ محسوب می‌شوند. مطالعات انجام شده در نوامبر سال ۲۰۰۴ نشان داد که داروی Avastin تولیدی Genentech قادر است در صورت تجویز با درمان‌های رایج ضد سرطان، مدت بقاء بیماران مبتلا به سرطان کولورکتال متاستاز دهنده را افزایش دهد. فروش این دارو

جدول ۲- موارد در حال ثبت

drug	indication
femara	breast cancer
antevas	subarachnoid hemorrhage

افزایشی معادل ۸۰ درصد موجب تعجب بسیاری از تحلیل‌گران بازار دارو شد. شرکت روش تا پایان سال ۲۰۰۴ حدود ۶۴ محصول جدید را در مراحل پایانی مطالعات داشته است در ضمن آن که ۱۰۷ طرح مطالعاتی جدید را نیز شروع کرده است. روش برای پیشبرد اهداف مطالعاتی خود

جدول ۳- طرح‌های مطالعاتی تا مرحله IIB

drug	indication
cera	renal anemia, cancer-related anemia
mabthera / rituximab	autoimmune diseases, rheumatoid arthritis
mra	systemic onset juvenile idiopathic arthritis, rheumatoid arthritis
xenical	obesity
insulin sensitizer	type 2 diabetes
r1658	dyslipidemia
nk1	depression and anxiety
mabthera / rituximab	chronic lymphocytic leukemia, indolent NHL
omnitarg	solid tumors
tareeva	NSCLC, pancreatic cancer, glioblastoma multiforme
r1492	solid tumors
r1536	solid tumors
xeloda	metastatic colon cancer, breast cancer
avastin	colon cancer, pancreatic cancer, renal cell carcinoma, NSCLC, metastatic breast cancer, ovarian cancer
herceptin	adjuvant breast cancer, metastatic breast cancer, advanced gastric cancer
bondronat	metastatic bone pain in all tumor types
r35	asthma
r411	asthma
r667	emphysema
lucentis	age related macular degeneration
xolair	pediatric asthma
bo-653	coronary heart disease
chs13340	osteoporosis
ed-71	osteoporosis
cal	bone metastases
gm-611	gastroparesis, irritable bowel syndrome
val	post hepatectomy

پایان رسید. روش طی سال‌های اخیر به ترتیب واحد اسانس‌ها و طعم‌دهنده‌های خود را در سال ۲۰۰۰، واحد ویتامین‌های خود را در سال ۲۰۰۳ و بالاخره واحد RCH یا Roche Consumer Health را در سال ۲۰۰۴ به فروش رسانید. RCH به مبلغ

طی سال ۲۰۰۴ افزون بر ۲۰ قرارداد به منظور انجام مطالعات مشترک با سایر شرکت‌ها منعقد کرده است.

Rocephin تنها داروی شرکت روش بوده است که در سال ۲۰۰۵ مدت patent آن در آمریکا به

اساس توافق فروش نسخه ای Xenical در بازار آمریکا هم چنان توسط روش ادامه خواهد یافت. در حال حاضر شرکت روش به طور قوی در مطالعات مربوط به داروهای جدید، داروهای بیوفارماسیوتیکال و نیز روش های تشخیصی وابسته به زمینه های مطالعاتی داروهای در دست تحقیق خود به فعالیت ادامه می دهد.

۱۰. - ELI LILLY & CO.

شرکت الای- لیلی در سال ۱۸۷۶ تاسیس و در حال حاضر ۴۴,۵۰۰ نفر پرسنل دارد.

□ وضعیت مالی

درآمد دارویی: ۱۳/۰۴۹ میلیارد دلار با ۱۰ درصد افزایش
درآمد کل: ۱۳/۸۵۸ میلیارد دلار با ۱۰ درصد افزایش
درآمد خالص: ۱/۸۱۰ میلیارد دلار با ۲۹ درصد کاهش

۲/۹ میلیارد دلار به شرکت بایر فروخته شده است. فروش RCH شامل کارخانه های وابسته به این بخش در کشورهای آلمان، فرانسه، آرژانتین، مراکش و اندونزی بوده است. بایر هم چنین ۵۰ درصد سهام شرکت روش را در شرکت مشترکی که به منظور فروش داروهای OTC در آمریکا تاسیس کرده بودند، خریداری کرده است. هدف اصلی روش از فروش سهام خود و نیز شرکت RCH، تمرکز بیشتر بر روی تولید داروهای جدید و نیز واحد فرآورده های تشخیصی خود بوده است. در همین راستا شرکت روش بخش داروهای OTC شرکت وابسته Chugai را نیز به فروش رسانیده است.

شرکت روش امتیاز فروش OTC داروی کاهنده وزن خود یعنی Xenical را نیز به قیمت ۱۰۰ میلیون دلار به Consumer Healthcare GSK واگذار کرده است. البته روش از فروش این دارو درصدی را دریافت خواهد کرد. بر

جدول ۴- داروهای پرفروش

drug	indication	\$	(+/- %)
rituxan	non-Hidgkin's lymphoma	2,722	32%
neorecormon/epogin	anemia	1,678	10%
pegasys/copegus	hepatitis C	1,259	80%
herceptin	breast cancer	1,156	32%
cellcept	transplantation	1,131	14%
rocephin	antibiotic	1,049	2%
avastin	colorectal cancer	556	n/a
xenical	weight loss/management	478	4%

Account for 72% of total pharma sales, up from 63% in 2003.

لیلی در سال ۲۰۰۴، کاهش فروش انسولین Humulin و خروج آن از گروه داروهای میلیارد دلاری بوده است. البته در مقابل با افزایش ده درصدی فروش دیگر داروی این شرکت یعنی Evista به باشگاه یک میلیارد دلاری ها وارد شد گرچه احتمال می رود نتواند این جایگاه را در سال ۲۰۰۵ نیز کند. Strattera دیگر کاندید الای لیلی برای فروش افزون بر یک میلیارد دلار است هر چند شرکت با مسایلی در زمینه سلامت کبدی این دارو مواجه بوده و مجبور به افزودن هشدار به لیبل این دارو گردیده است. این موضوع موجب گردید فروش سه ماهه اول Strattera در سطح پایین ۱۲۰ میلیون دلار باقی بماند.

در سال ۲۰۰۴ مشکل دیگری مابین الای لیلی و FDA بر سر داروی Yentreve محصول مشترک الای لیلی و بوهرینگر اینگلهایم آلمان پیش آمد که موجب شد این دو شرکت فعلاً از ثبت این دارو در آمریکا صرف نظر کنند. Yentreve حاوی ماده موثره Duloxetine است که ماده اولیه داروی دیگر الای لیلی یعنی Cymbalta است. Cymbalta توسط FDA برای افسردگی های حاد به ثبت رسیده است در حالی که الای لیلی و بوهرینگر اینگلهایم Yentreve را برای درمان ناخودداری ادرار ارایه و در اروپا به ثبت

جدول ۶- موارد در حال ثبت

drug	indication
exentide	type 2 diabetes

جدول ۵- موارد ثبت جدید

drug	indication
alimta	malignant pleural mesothelioma, second line NSCLC
cymbalta	depression, diabetic peripheral neuropathic pain
yentreve*	stress urinary incontinence
byetta	type 2 diabetes
cymbalta/xeristar	major depressive episodes
zyprexa	schizophrenia and bipolar mania

*EU only

بودجه R&D: ۲/۶۹۱ میلیارد دلار با ۱۵ درصد افزایش شرکت الای لیلی پس از داستان prozac و مشکلات عدیده حاصل از ورود رقبای ژنریک درس بزرگی گرفت تا هرگز به درآمد بالای یک داروی منفرد تکیه نکند. prozac از سال ۲۰۰۱ مجبور به سهم شدن بازار با داروهای ژنریک شد و سیر نزولی فروش آن شروع و از داروی اول الای لیلی به دارویی نه چندان مهم در وضعیت مالی فعلی شرکت تبدیل گردید. برای جبران این خسارت شرکت الای لیلی به شدت بر مطالعات داروهای جدید متمرکز شد و طی ۳ سال تعداد هشت داروی جدید را به بازار عرضه کرد. شرکت الای لیلی در سال ۲۰۰۴ نیز ۵ محصول جدید یعنی داروهای Alimta، Symbyax، Yentreve، Cialis و Cymbalta را به بازار عرضه و کاربرد جدیدی را برای Zyprexa به ثبت رسانید. اتفاق عجیب در روند فروش محصولات الای

جدول ۷- طرح‌های مطالعاتی تا مرحله IIB

drug	indication
ruboxistaurin rub	diabetic microvascular complications
prasugrel	acute coronary syndrome
arzoxifene	osteoporosis, prevention of breast cancer
enzastaurin	brain cancer
ly293111	oncology

Zyprexa به دیابت مبتلا شده بودند به عنوان جریمه پردازد. شرکت الای لیلی موفق شد در آوریل ۲۰۰۵ تاییدیه FDA برای داروی Byetta را اخذ کند که به طور مشترک با شرکت داروسازی Amylin برای درمان دیابت تهیه شده است. در حال حاضر این دارو به عنوان درمان همراه با سایر داروهای خوراکی دیابت نوع دوم به تایید رسیده است ولی تجویز منفرد آن برای درمان بیماری نیز در دست بررسی است.

شرکت الای لیلی طی سال ۲۰۰۴ به شدت به سازماندهی مجدد در هر دو بخش تولید و اداری خود مشغول بود. مهم‌ترین تغییر تمرکز کلیه طرح‌های مطالعاتی الای لیلی در چند زمینه درمانی خاص یعنی غدد، انکولوژی و قلبی - عروقی بوده است. توقف فعالیت یکی از مراکز تحقیقاتی الای لیلی، توقف تولید داروهای انسانی در یکی از کارخانه‌های وابسته (که منبعت تنها داروهای دامی تولید خواهد کرد) و سپس دفاتر فروش دارویی خود در مناطق مختلف آمریکا از جمله اقدامات الای لیلی در

رسانیده‌اند. Cymbalta علی‌رغم حضور کوتاه خود در بازار از فروش مناسبی بهره‌مند بوده است. به طوری که با ۶۶ درصد افزایش فروش در سه ماهه اول سال ۲۰۰۴ به فروش ۱۰۷ میلیون دلار دست یافته است. الای لیلی از افزایش فروش ۲۲ درصدی دیگر داروی خود یعنی Xigris در سه ماهه اول ۲۰۰۵ نیز بهره‌مند بوده است که رقم ۶۰ میلیون دلار را شامل می‌شود. این ارقام فروش برای سایر داروهای جدید الای لیلی یعنی Forteo، Cialis و Alimta به ترتیب ۱۵۰ میلیون دلار با ۳۹ درصد افزایش، ۶۷ میلیون دلار با ۶۴ درصد افزایش و ۹۴ میلیون دلار گزارش شده است.

پس از اُفت شدید فروش دارویی prozac به نظر می‌رسد Zyprexa دومین دارویی خواهد بود که شرکت الای لیلی با مشکلات مشابهی در زمینه فروش آن روبرو خواهد بود. Zyprexa که برای درمان اسکیزوفرنی به بازار عرضه شد گرچه در سال ۲۰۰۴ با فروش ۴/۵ میلیارد دلاری در رده اول داروهای پرفروش الای لیلی قرار داشت لیکن افزایش تنها ۳ درصدی فروش آن موجب بروز نگرانی‌هایی برای مدیران این شرکت شده است. دو موضوع در بروز این مشکل دخیل بوده‌اند. مسایل مربوط به مدت patent نه چندان طولانی این دارو و نیز عوارض گزارش شده با مصرف این دارو از جمله افزایش وزن، هایپرگلیسمی و دیابت از جمله این علل هستند. با رای دادگاه در آوریل ۲۰۰۵ مدت patent این دارو تا سال ۲۰۱۱ به تایید رسید. البته در مقابل الای لیلی طی سال ۲۰۰۵ مجبور شد مبلغی بالغ بر ۶۹۰ میلیون دلار به افرادی که در اثر مصرف

سال ۲۰۰۴ سال خوبی را پس سر گذاشته است. بیش از نیمی از افزایش فروش دارویی مربوط به داروی effexor بوده است که در حال حاضر داروی اول وایت محسوب می شود. جالب است بدانید که effexor ضد افسردگی دهمین سال حضور خود را در بازار تجربه می کند و علی رغم وجود تعداد زیادی رقیب به این موفقیت دست یافته است. افزایش فروش این دارو در سه ماهه اول ۲۰۰۵ نیز ۱۲ درصد بوده رقم ۸۶۸ میلیون دلار را شامل می شود. مدت patent داروی effexor در سال ۲۰۰۸ به پایان خواهد رسید که زمینه بسیار مناسبی برای رقبای این دارو ایجاد خواهد کرد. البته مدت patent شکل دارویی طولانی اثر یا effexor XR تا سال ۲۰۱۷ خواهد بود گرچه از هم اکنون شرکت وایت درگیر مسایل حقوقی با رقبای ژنریک ساز این شکل دارویی نیز شده است. سایر داروهای پرفروش وایت به غیر از Zosyn تا پایان دهه جاری از patent معتبر برخوردارند. Zosyn در

جدول ۹ - موارد ثبت جدید

drug	indication
alimta	malignant pleural mesothelioma, second line NSCLC
cymbalta	depression; diabetic peripheral neuropathic pain
yentreve	stress urinary incontinence
byetta	type 2 diabetes
cymbalta/xeristar	major depressive episodes
tygacil	antibiotic
zyprexa	schizophrenia, bipolar mania

سال ۲۰۰۴ بوده اند. الای لیلی انتظار دارد با انجام این اقدامات حدود ۳۰۰ - ۲۵۰ میلیون دلار در هزینه خود صرفه جویی کند. اقداماتی که حداقل ۱۴۰۰ شغل را حذف کرده است.

جدول ۸ - داروهای پرفروش

drug	indication	\$	(+/- %)
zyprexa	schizophrenia	4,420	3%
gemzar	pancreatic cancer	1,214	19%
humalog	diabetes	1,101	8%
evista	postmenopausal osteoporosis	1,013	10%
humulin	diabetes	998	-6%
strattera	ADHD	668	81%
prozac	depression	559	-13%

Account for 76% of total pharma sales, down from 79% in 2003.

۱۱- WYETH

شرکت وایت در سال ۱۹۲۷ تاسیس و دارای ۵۱,۴۰۱ نفر پرسنل است.

□ وضعیت مالی

درآمد دارویی: ۱۳/۰۲۱ میلیارد دلار با ۱۱ درصد افزایش
 درآمد کل: ۱۷/۳۵۸ میلیارد دلار با ۱۰ درصد افزایش
 درآمد خالص: ۱/۲۳۴ میلیارد دلار با ۴۰ درصد کاهش
 بودجه R&D: ۲/۴۶۰ میلیارد دلار با ۱۸ درصد افزایش
 شرکت وایت با افزایش ۱۱ درصدی فروش در

جدول ۱۰- طرح‌های مطالعاتی تا مرحله IIB

drug	indication
bifeprunox	schizophrenia
dvs-233	major depressive disorder
lecozotan (sra-333)	Alzheimer's disease
slv-310	schizophrenia
refacto	hemophilia A
apratastat (tmi-005)	rheumatoid arthritis
efipladib (pla-902)	acute pain and asthma
temsirolimus	renal cell carcinoma, breast cancer and mantle cell lymphoma
mac-321	metastatic breast, and NSCLC
levonorgestrel/ethinyl estradiol	oral contraceptive; Premenstrual Dysphoric Disorder (PMDD)
myo-029	muscular dystrophy
rapamune	prevention of acute rejection (renal, liver)
bazedoxifene	postmenopausal osteoporosis
bazedoxifene/conjugated estrogens	vasomotor symptoms of menopause; postmenopausal osteoporosis
dvs-233	vasomotor symptoms of menopause

این دارو در ژوئن سال ۲۰۰۵ توسط FDA برای بهبود عملکرد جسمانی مبتلایان به آرتریت پسوریاتیکی نیز به تایید رسیده است. شکل دارویی سرنگ‌های آماده تزریق Enbrel نیز از دسامبر ۲۰۰۴ به بازار عرضه شده است که اولاً مشکل تهیه برای تزریق را از میان برداشته است و ثانیاً نیاز به تزریق طی هفته را به نصف کاهش داده است. هر دو شرکت وایت و آمژن طی سال ۲۰۰۵ در تلاش برای افزایش حجم تولید Enbrel بوده‌اند که همواره با نیاز افزون‌تر بازار مواجه بوده است.

عدم موفقیت در تامین نیاز بازار فرصت بیشتری به رقبا خواهد داد. امری که وایت و آمژن شدیداً از آن پرهیز می‌کنند. در ماه ژوئن

سال ۲۰۰۷ از patent خارج خواهد شد. علی‌رغم تلاش وایت برای اثبات کارایی استروژن درمانی، میزان فروش داروی premarin هم‌چنان روندی منفی داشته و به نظر نمی‌رسد بتواند جایگاه مهمی در آینده داشته باشد. حتی عرضه اشکال دارویی با مقادیر ماده موثر کمتر premarin نیز در جلوگیری از این روند مثمرتر نبوده است. شرکت وایت در بازاریابی و فروش داروی ضد آرتریت روماتوئید Enbrel با شرکت Amgen همکاری می‌کند که توانسته‌اند به فروش ۲/۵ میلیارد دلار در سال ۲۰۰۴ دست یابند. وایت مسؤلیت فروش خارج از آمریکای این دارو را دارد که رقم ۶۸۰ میلیون دلار را شامل شده است.

درآمد خالص: ۳/۲۳۵ میلیارد دلار با ۱۸ درصد افزایش
بودجه R&D: ۱/۶۹۶ میلیارد دلار با ۴ درصد افزایش

شرکت آبوت در سال ۲۰۰۰ با خرید ۷ میلیارد دلاری شرکت Knoll از گروه BASF آلمان توانست بر قدرت خود در بازار دارویی جهان به خصوص اروپا و ژاپن بیفزاید و علاوه بر آن توانایی R&D خود را به خصوص در زمینه مطالعات آنتی بادی های مونوکلونال و ایمونولوژی اضافه نماید. این خرید هم چنین موجب شد آبوت بتواند موقعیت خود را در بین ده شرکت اول داروسازی دنیا به صورت کم و بیش ثابتی حفظ کند. طی چند سال اخیر شرکت آبوت با خرید چند شرکت کوچک سعی کرده است که بخش غیر دارویی خود را نیز تا حد ممکن تقویت کرده و حضور قوی تری در بازار غیر دارویی مانند تجهیزات پزشکی داشته باشد. به اعتقاد مدیران آبوت دارو سود بیشتری دارد ولی خطرات افزون تری را نیز برای شرکت به دنبال خواهد داشت. در حالی که تجهیزات پزشکی گرچه درآمد کمتری عاید شرکت می کنند ولی شرکت را با دردهای کمتری نیز مواجه می سازند. البته هنوز هم سهم دارو در فروش کل آبوت بیشتر از فرآورده های غیر دارویی است. سال ۲۰۰۴ اولین سال کامل حضور داروی ضد آرتروز روماتوئید Humira در بازار دارو بود که با فروش ۸۵۲ میلیون دلاری سال موفقی را پشت سر گذاشته است. فروش این دارو در سال ۲۰۰۵ با توجه به فروش ۲۸۲ میلیون دلاری در سه

سال ۲۰۰۵، FDA آنتی بیوتیک جدید وایت Tygacil را به ثبت رسانید که برای درمان عفونت های حاد داخل شکمی و نیز عفونت های پوستی مقاوم به درمان به کار برده می شود. وایت مدعی است Tygacil از کارایی درمانی بر علیه انواع باکتری های مقاوم به درمان مانند استافیلوکوک اورئوس برخوردار است. Tygacil اولین دارو از گروه آنتی بیوتیکی glycyliclins است که از بررسی و ثبت سریع FDA بهره مند شده است.

جدول ۱۱- داروهای پرفروش

drug	indication	\$	(+/- %)
effexor	depression	3,347	23%
protonix	GERD	1,591	7%
prevnar	pediatric vaccine	1,054	11%
premarin	contraceptive	880	-31%
zosyn/	antibiotic	760	
tazocin	rheumatoid	680	19%
enbrel*	arthritis		127%

*outside North America / Account for 64% of total pharma sales, up from 63% in 2003.

۱۲- ABBOTT LABORATORIES

شرکت آبوت با ۶۰,۰۰۰ نفر پرسنل در سال ۱۸۸۸ تاسیس شده است.

□ وضعیت مالی

درآمد دارویی: ۱۱/۴۶۲ میلیارد دلار با ۲۰ درصد افزایش
درآمد کل: ۱۹/۶۸۰ میلیارد دلار با ۱۴ درصد افزایش

جدول ۱۲ - موارد ثبت جدید

drug	indication
tricolor	lipid disorders
zemplar	secondary hyperparathyroidism
omnicef	antibiotic
humira	improvement in physical function for RA
kaletra	HIV / AIDS

دو شرکت آبوت و بوهرینگر اینگلهایم داروی ضد درد Mobic را با افزایش فروش ۸۵ درصدی و رقم فروش ۵۹۳ میلیون دلار در بازار داشته‌اند. بروز مشکلاتی برای داروهای مهارکننده COX-2 و جمع‌آوری بخشی از این داروها از بازار در نهایت به نفع Mobic تمام شد. رقم فروش ذکر شده سهم آبوت از کل فروش این دارو بوده است. در سه ماهه اول سال ۲۰۰۵ رشد فروش این دارو به رقم خیره‌کننده ۱۸۶ درصد و مبلغ ۲۹۳ میلیون دلار رسید که این عملاً به معنی یک داروی میلیارد دلاری جدید در سبد داروهای آبوت است.

در میانه سال ۲۰۰۴ مدت patent داروی Synthroid آبوت به اتمام رسید و به نظر می‌رسید به سرعت بازار خود را از دست بدهد. گرچه این دارو موفق شد تا پایان ۲۰۰۴ با افزایش ۱۳ درصد فروش رقم ۶۸۹ میلیون دلار به حساب آبوت واریز کند ولی جالب آن که با وجود ۲۳ درصد اُفت فروش در سه ماهه اول سال ۲۰۰۵، این دارو موفق شده بود تا میانه سال مذکور بیش از نیمی از مصرف‌کننده‌های خود را علی‌رغم ورود تعداد زیادی رقیب ژنریک ساز حفظ کند.

جدول ۱۳ - موارد در حال ثبت

drug	indication
xinlay	prostate cancer
humira	rheumatoid arthritis, psoriatic arthritis
depakote ER	bipolar disorder
febuxostat	gout

ماهه اول این سال بایستی به بیش از ۱/۳ میلیارد دلار رسیده باشد. Humira مهم‌ترین دارویی بود که با خرید Knoll به داروهای آبوت اضافه شد. آبوت همانند سایر شرکت‌های رقیب در پی آن است که برای Humira برای درمان سایر امراض اتوایمون نیز موارد کاربردی را به ثبت برساند. درمان بیماری کرون از جمله این موارد است. داروی موفق دیگر آبوت داروی مهارکننده پروتئاز HIV یعنی Kaletra است که در واقع ترکیبی از Lopinavir و Ritonavir است و با ۱۹ درصد افزایش فروش به رقم فروش ۸۹۶ میلیون دلار در سال ۲۰۰۴ دست یافت. فروش Kaletra در سه ماهه اول ۲۰۰۵ نیز ۲۶ درصد افزایش داشته و به رقم ۲۸۳ میلیون دلار رسید و عملاً تا پایان این سال Kaletra به جمع یک میلیاردی‌ها رسیده است. آبوت در ماه می ۲۰۰۵ اقدام به ثبت شکل دارویی مایع و کپسول نرم Kaletra با مصرف یک‌بار در روز نمود و هم‌چنین قرص جدیدی از این دارو را به بازار عرضه کرد که برخلاف کپسول نرم آن نیاز به نگهداری در یخچال ندارد.

جدیدی را نیز در دست مطالعه دارد که از آن ها می توان به Febuxostat محصول مشترک آبوت ، takeda ژاپن و شرکت TAP آمریکا اشاره کرد. این دارو در درمان نقرس استفاده می شود. محصول جدید دیگر این سه شرکت Asoprisnil است که برای کاهش اندازه Uterine fibroids در خون ریزی های ماهانه کاربرد دارد. Xinlay دیگر

جدول ۱۵- داروهای پرفروش

drug	indication	\$	(+/- %)
biaxin	antibiotic	1,183	-3%
depakote	bipolar disorder	1,027	11%
kaletra	HIV / AIDS	896	19%
flomax	benign prostatic hyperplasia	861	19%
humira	rheumatoid arthritis	852	204%
trikor	cholesterol	779	38%
synthroid	hyperthyroidism	689	13%
mobic	osteoarthritis	593	85%

Account for 60% of total pharma sales, up from 57% in 2003.

داروی جدید آبوت است که نوعی درمان غیر شیمی درمانی برای سرطان پروستات است.

جدول ۱۴- طرح های مطالعاتی تا مرحله IIB

drug	indication
abt-874	Crohn's disease, multiple sclerosis
humira	Crohn's disease

داروی اول و پرفروش آبوت یعنی Biacin نیز با اتمام مدت patent مجبور به سهم شدن بازار با رقبای ژنریک در اروپا و اخیراً آمریکا گردیده است. البته شکل داروی طولانی اثر Biacin XL تا سال ۲۰۱۷ از حق patent بهره مند خواهد بود. در حال حاضر ۷۰ درصد نسخه های تجویزی در آمریکا Biacin XL است و بدین ترتیب به نظر می رسد این دارو بتواند به فروش افزون بر یک میلیارد دلار خود هم چنان ادامه دهد. گرچه آبوت نیز مانند سایر شرکت ها سعی می کند با عرضه داروهای جدید یا ثبت موارد مصرف جدید برای داروهای خود به فروش بیشتری دست یابد ولی حداقل در مورد آبوت این مشکل قابل ذکر است به جای داروهای جدید عمده فعالیت خود را بر تایید و ثبت کاربردهای جدید برای Humira گذاشته است امری که چندان معقول به نظر نمی رسد. البته آبوت داروهای